

《 企業再生支援講座 》
～コンサルティング機能発揮による経営改善支援～

- I. 中小企業環境と最近の金融行政の動向
 - 1. 取り巻く環境と状況
 - 2. 中小企業金融円滑化対策など
 - 3. 中小企業円滑化法の再延長について
 - 4. 地域密着型金融推進に関する監督指針の改正
- II. 課題解決型金融の全体的枠組み
～コンサルティング機能の発揮～
 - 1. 経営相談力（コンサルティング機能）
 - 2. 営業支援力（コーディネート機能）
 - 3. 金融相談力（目利き機能）
- III. 顧客企業の課題解決支援の進め方
 - 1. 融資業務フローにおける債務者管理
 - 2. 日常的・継続的な関係強化の必要性
 - 3. 企業のライフステージの見極めと課題解決支援
- IV. 自己査定債務者区分のポイント
 - 1. 自己査定債務者区分
 - 2. 貸出条件緩和債権の見直し
 - 3. 実現可能性の高い抜本的な経営再建計画とは
 - 4. 貸出条件緩和債権の卒業基準
- V. 経営改善支援の進め方
 - 1. 経営改善支援の流れ
 - 2. 経営改善支援のポイント
- VI. 具体的な経営改善事例
 - 1. 小売業の経営改善事例
 - 2. 製造業の経営改善事例
 - 3. 建設業の経営改善事例
- VII. 価値創造のためのコーディネート力の発揮
 - 1. マッチング支援の進め方
 - 2. 本部、支援機関の活用と士業等専門家との連携
- VIII. 抜本的な事業再生の支援
 - 1. 資本金借入金の活用
 - 2. 中小企業再生支援協議会等との連携
 - 3. M&Aの活用

まとめ